

KUKA Aerospace Solutions

Ein Wachstumsmarkt

KUKA Systems engagiert sich zunehmend im Wachstumsbereich Aerospace – ein wichtiges Standbein im Portfolio der Unternehmensgruppe. Markus Schmid, Vertriebsleiter S-Tec, und Produktgruppenleiter Markus Gruber beantworten Fragen zu Markt und strategischer Ausrichtung.

Seit wann ist KUKA Systems im Bereich Aerospace aktiv?
Frühe Projekte gab es schon Ende der 1980er Jahre. Doch der eigentliche Einstieg in diesen Geschäftsbereich erfolgte vor etwa fünf Jahren durch KUKA England mit der bis heute gepflegten Airbus-Partnerschaft. Inzwischen bearbeiten wir den internationalen Markt, von Deutschland, England und den USA aus. In Frankreich und Brasilien sind wir im Aufbau und in naher Zukunft auch in weiteren Ländern.

In welchen Ländern sehen Sie das größte Marktpotenzial?
Hauptmärkte sind USA und Europa. In beiden Märkten sind wir gleichermaßen aktiv. Brasilien hat großes Entwicklungspotenzial und in Asien loten wir zurzeit aus, wo die Potenziale dieses Marktes für uns liegen. Wir sind auf jeden Fall bereit, auch dort in Projekte einzusteigen, wenn sich Möglichkeiten ergeben.

Was ist mit Russland?
Auch da gibt es Ansätze, etwa Kontakte zu Triebwerksherstellern. Aber für breitere Aktionen ist es noch etwas zu früh. Das wird sicher kommen, es ist nur eine Frage des richtigen Zeitpunkts. Für uns geht es zunächst darum, in vernünftigem Maß zu wachsen und unsere Ressourcen effizient einzusetzen.

Wie weit ist die Automatisierung in der Luftfahrt fortgeschritten?
Das ist ein Prozess, der gerade erst beginnt. Wir stecken in der Anfangsphase eines Wachstumsmarkts, wo sich vieles erst entwickelt. Die Automatisierungskonzepte und Technologien in der Automobilindustrie und im Luftfahrtbereich unterscheiden sich je nach Perspektive sehr drastisch, doch die Prinzipien sind dieselben. Unsere langjährige Erfahrung mit Automatisierungsprozessen kommt uns da zugute, und unsere Lösungen in diesem Industriezweig werden zunehmend gefragt sein.

Welche Vorteile hat KUKA Systems im Bereich Aerospace zu bieten?
Zum einen transferieren wir unser Wissen um fundamentale Automatisierungsprinzipien aus dem Automobilbereich und entwickeln gleichzeitig luftfahrtspezifische Themen – mit Ingenieuren, die das Produkt Luftfahrt genau kennen. Zum anderen weisen wir den Weg von der schweren hin zur leichten Automatisierung: mit unserem Fachwissen aus der Robotertechnologie – und es gibt wohl kein Systemhaus, das davon mehr versteht als wir – wie auch mit der Eigenentwicklung von Endeffektoren. So sind wir einerseits Anlagenbauer und Systemlieferant, aber dennoch für einzelne Prozesse der Maschinenbauspezialist, der individuelle Maschinen für die Anlage konstruiert, baut und in Betrieb nimmt. Ein weiterer Vorteil ist, dass wir in allen »luftfahrtproduzierenden« Ländern vor Ort sind, mit eigenem Personal und eigenen Fertigungskapazitäten.

KUKA Systems GmbH
Blücherstraße 144
86165 Augsburg
Deutschland

Sitz und Registergericht:
Augsburg HRB 7921
DUNS 31-888-0846

Telefon +49 821 797-0
Fax +49 821 797-1991
info@kuka.de
www.kuka.com

Geschäftsführung
Lawrence A. Drake (CEO)
Lutz Berneke (CFO)